

VITAMIN "S"

Suplemen Pemacu Semangat Orang Sales



Remaja Tampubolon



Penerbit PT Gramedia Pustaka Utama, Jakarta



KOMPAS GRAMEDIA

DAFTAR ISI

Pengantar: Vitamin "S".....	v
Ucapan Terima Kasih	viii
BAGIAN 1.....	1
1. All Out or Out!!	3
2. Menjual Tanpa Menjual.....	7
3. Kristalisasi Kebiasaan Menjual	11
4. Automatic Selling Skill!.....	14
5. Ngobrol: "Anywhere, Everywhere"	18
6. Merangkul Kesulitan.....	22
7. Aktivitas, Aktivitas, dan Aktivitas.....	26
8. Menikah dengan Profesi Anda.....	30
9. Sales Trance	34
10. Create Powerful Anchoring	38

11. Me Time!.....	42
12. "Sales Champion" adalah Pembelajar	47
13. Proud to be A Salesman	51
14. Unlock Your Greatness Potential.....	56
15. Smile Everyday	59
16. Selling by "Socmed"	62
17. Gym Salesman	65
18. Responsible	70
19. Tegar.....	76
20. Menjaga "Passion"	81

BAGIAN 2..... 87

21. Kenali Diri, Tingkatkan Diri	89
22. Bebas Merdeka dari Rasa Takut!.....	92
23. Hidup Tidak Mengenal Siaran Ulang	96
24. Keluar dari Zona Nyaman.....	98
25. Visual is Memorable.....	101
26. Potensi Anda Hebat!.....	103
27. Zaman Berubah, Kita Berubah	105
28. 3 M.....	108
29. Narsis.....	113
30. Lupakan Teori, "Just Do It"	117
31. 100% Tanggung Jawab	121
32. Meningkatkan "Value"	126

33. Make It Happen!.....	131
34. Jaga Respons Anda	138
35. Clarity is Power	140
36. Waktu.....	142
37. Terjual karena Reputasi Anda	144
38. Belajar dari Juara!.....	146
39. Massive Action! No Choice!	146
40. Why?.....	150

BAGIAN 3..... 153

41. Jagalah Emosi.....	155
42. Kita Perlu Orang Lain	157
43. Work Hard, Play Hard.....	159
44. Today is Precious Moment!	162
45. Anda itu Bernilai.....	164
46. Spirit of Soldier.....	166
47. Tularkan Kelebihan Anda.....	168
48. I'm Possible.....	170
49. Personal Branding	172
50. Berselancar dalam Gelombang Kehidupan	176
51. Dress for Success.....	179
52. "Mental Block" itu Bernama "Fear"	181
53. "Mental Block" itu Bernama "Marah"	183
54. Mental Block itu Bernama "Zona Nyaman"	189

55. Mental Block itu Bernama "Berpikir Ke Masa Lampau"	196
56. Membangun Hubungan	200
57. Small is Beautiful, Big is Powerfull.....	206
58. The Law of Process	208
59. The Law of Attraction	210
60. My Imagination Creates Reality	212

BAGIAN 4..... 215

61. Jadilah Seperti Air.....	217
62. 80/20.....	219
63. Hot Button	221
64. Menjual emosi	223
65. Angka 10.....	225
66. Relaks, Langsung "Closing"	227
67. Abundance Mentality.....	229
68. I Love Money	231
69. Takdir vs. Nasib.....	233
70. 5 Bahasa Cinta	235
71. Prospecting The CEO	237
72. Adversity Quotient	239
73. "Quitters", "Campers", atau "Climbers"	242
74. Paradoks Masa Kini.....	244
75. Law of Attraction (2).....	247

76. We Go First!	249
77. Create the Best Perception in Customer's Eye	251
78. Bersyukurlah dan Anda akan Sukses	253
79. Champion Habits	256
80. Kekuatan Hati	258

BAGIAN 5..... 261

81. Mengenal Pikiran Tidak Sadar dan Bawah Sadar...	263
82. Mengenal Pikiran Sadar dan Pikiran Super Sadar .	266
83. Listening, Listening, Listening	268
84. More Sales with Friendship	270
85. "Prospect" Terbaik di Jagad Raya	272
86. A Fortune Sales Person	274
87. Stop Blaming, Stop Comparing	276
88. Be a Difference Maker	278
89. Wow...Wow...Wow	280
90. Cold Call	282
91. Objection and Objection	284
92. Dancing with the Competition	286
93. Great Customer Service	288
94. Everyday Greatness	291
95. Law of Process (2)	293
96. Disiplin	297
97. Menghargai Setiap Momen	300

98. Socrates Wisdom	302
99. Stop Selling, Start Helping	305
100. Do the Best, God Do The Rest	307
101. Menatap Dunia dengan Mata Baru.....	310
 Tentang Penulis	 313